



ZEUGNIS

Herr Erol Kiris, geboren am 29. Juli 1968, trat am 1. Dezember 2006 als Head of Sales und Mitglied der Geschäftsleitung in unser Unternehmen ein. Gleichzeitig erfolgte seine Ernennung zum Prokuristen unserer Gesellschaft.

Die American Express Finanzmanagement GmbH berät als Finanzdienstleistungsunternehmen und Teil des weltweit aktiven American Express Konzerns den gehobenen Privatkunden individuell und lebensbegleitend in allen Liquiditäts-, Vorsorge- und Vermögensfragen. Der Geschäftsbereich Business Consulting zeichnet für die Beratung von Firmenkunden verantwortlich. Unsere hervorragend qualifizierten Berater stützen sich dabei auf den strikten Finanzplanungsansatz American Express Lifetime und unseren anbieterunabhängigen Produktauswahlprozess American Express Select.

In seiner Funktion als Head of Sales oblagen Herrn Kiris folgende Verantwortungs- und Tätigkeitsbereiche:

- Verantwortung für die Erreichung der Unternehmensumsatzziele gemäß Business Planung, in erster Linie durch:
 - o Budgetverantwortung Vertrieb (u.a. für Kundenzugang/Leads, Marketingaktivitäten, Incentives, Veranstaltungen, Vertriebsunterstützung)
 - o Direkte Führung der Regionalmanager und indirekte Führung der Geschäftsstellenleiter, u.a. durch
 - Organisation und Durchführung regelmäßiger überregionaler Manager-Meetings
 - Coaching, Controlling und Erarbeitung individueller Maßnahmen zur Zielerreichung auf der Regional- und Geschäftsstellenebene
 - Sicherstellung der Entwicklung und Umsetzung von Maßnahmen zur Erhöhung der Durchschnittsproduktivität
 - bedarfsgerechten Austausch und Erweiterung der Regional- und Geschäftsstellenleiter
 - o Führung des Geschäftsbereiches Business Consulting zur Beratung von Firmenkunden
 - o Sicherstellung und Überwachung der überregionalen Einhaltung der strengen Qualitätskriterien unter besonderer Beachtung des American Express Code of Conduct sowie der spezifischen Compliance-Anforderungen des Unternehmens
 - o Sicherstellung der kontinuierlichen persönlichen und verkäuferischen Entwicklung sowie der fachlichen Aus- und Weiterbildung der Vertriebsorganisation

Die Marke „American Express“, Marken, die die Worte „American Express“ enthalten und Abkürzungen hiervon (wie etwa Amex, AXP, etc.), sind Marken der American Express Marketing & Development Corp. und werden unter einer beschränkten Lizenz verwendet. American Express Bank Ltd., ihre Tochtergesellschaften und verbundenen Unternehmen sind nunmehr Tochtergesellschaften oder verbundene Unternehmen der Standard Chartered PLC und nicht länger verbundene Unternehmen der American Express Company oder ihrer Tochtergesellschaften.

American Express Finanzmanagement GmbH · Bürohaus am Park · Kurfürsten-Anlage 36 · 69115 Heidelberg · Telefon 06221 6530-111 · Telefax 06221 6530-199
Geschäftsführer: Horst-Ulrich Stolzenberg · Michael Mühl · Sitz: Heidelberg · Registergericht: Mannheim HRB 337726 · Vermittlerregister-Nr.: D-3NTZ-FJ4MS-51
Bankverbindung: American Express Bank GmbH Frankfurt am Main · BLZ 512 305 00 · Konto 181 075 03 · Ust.-Id.-Nr.: 143296386

- Standortplanung anhand verschiedener Kriterien wie z.B. Berater-Potenzialanalyse, Mitgliederdurchdringung und Umsatzpotenziale
- Identifikation und individuelles Coaching der erfolgreichsten Berater
- Verantwortung für die Erreichung der Beraterwachstumsziele gemäß Business Planung, in erster Linie durch
 - Budgetverantwortung Rekrutierung (u.a. für Head Hunting, laufende Vor- und Zuschüsse, Einstellungsboni)
 - Durchführung sämtlicher Entscheidungsgespräche in der Berater- und Führungskräfte-Rekrutierung
 - bedarfsgerechten Austausch und Erweiterung der Regional- und Geschäftsstellenleiter

Daneben verantwortete Herr Kiris die nachfolgenden Aufgabenkomplexe aus dem Bereich Business Development:

- Überprüfung und Weiterentwicklung des Geschäftsmodells sowie der strategischen Ausrichtung, insbesondere
 - des Angebots und der Anforderungen an Berater im Allgemeinen und
 - des Berater-Vergütungssystems und des Berater-Rekrutierungsprozesses im Speziellen
- Entwicklung von Ideen zur Erschließung neuer Kundenpotenziale und Kundenzugangskonzepte für den Vertrieb
- Akquisition von Kooperationen zur Umsatzsteigerung und Beraterrekrutierung

Herr Kiris leistete einen entscheidenden Beitrag zur Entstehung unseres erfolgreichen, sehr innovativen und perspektivstarken Geschäftsmodells mit großer Anziehungskraft auf erfolgreiche Berater.

Unter seiner Federführung konnte innerhalb von 15 Monaten die Durchschnittsproduktivität der Berater und Führungskräfte signifikant gesteigert werden. Hervorzuheben ist hier insbesondere die Entwicklung des Bereiches Betriebliche Altersversorgung.

Herr Kiris verfügt über ein großes Fachwissen, das er mit einer tief greifenden Marktkenntnis und einem sicheren Gespür für erfolgreiche Maßnahmen verbindet. Er definierte unsere und seine Visionen in konkreten Projekten, um sie zielorientiert und konsequent umzusetzen. Bei allen Projekten behielt Herr Kiris die Kosten sowie die Machbarkeit im Blick, so dass er den vorher abgesteckten finanziellen und auch zeitlichen Rahmen stets einhielt.



Mit unermüdlicher Energie trieb Herr Kiris den Aufbau unseres Unternehmens voran. Er setzte sich stets voll für unser Unternehmen ein. Es gelang Herrn Kiris stets, komplizierte Sachverhalte einfach darzustellen, Zusammenhänge klar zu erläutern und so die ihm unterstellten Berater von den notwendigen Aktionen zu überzeugen.

Die ihm unterstellten Berater und Mitarbeiter motivierte er durch sein Vorbild an Tatkraft und einen kooperativen Führungsstil zu sehr guten Leistungen. Dabei zeigte er bei Bedarf auch das notwendige Maß an Durchsetzungsvermögen. Er erfüllte seine Aufgaben stets zu unserer vollsten Zufriedenheit.

Herr Kiris trat jederzeit hilfsbereit, kooperativ und kommunikativ auf. Seine Vorgesetzten schätzten besonders sein hohes Engagement. Seine Kollegen und Mitarbeiter schätzten seine offene Art und teamorientierte Arbeitsausrichtung. Innerhalb wie außerhalb unseres Unternehmens war Herr Kiris ein beliebter und häufig frequentierter Ansprechpartner. Sein persönliches Verhalten war stets vorbildlich.

Herr Kiris verlässt unsere Gesellschaft auf eigenen Wunsch nach der Veräußerung des Unternehmens an die Standard Chartered Bank. Wir bedauern es außerordentlich, diesen hervorragenden Mitarbeiter zu verlieren. Für die geleistete Arbeit danken wir Herrn Kiris besonders. Wir wünschen ihm für die Zukunft weiterhin viel Erfolg und persönlich alles Gute.

Heidelberg, 30. Juni 2008

American Express Finanzmanagement GmbH

Horst-Ulrich Stolzenberg
Geschäftsführer

Michael Mühl
Geschäftsführer